

ものづくり中小企業の海外販路開拓

～成功に向けた戦略と秘訣～

ジェトロ山梨とやまなし産業支援機構は、初めての海外輸出を考えている、あるいは海外輸出の拡大を考えている企業の皆様や、海外進出を計画されている方を対象に、海外販路開拓をテーマとしたセミナーを開催します。

多くの中小企業が輸出を開始するための必要な条件として「販売先の確保」、「信頼できるパートナーの存在」を挙げている中、本講座では経験豊富な講師より、自身の海外展開事業や他社への支援の成功事例を含め海外販路開拓をどの様に進めたらよいか分かり易く解説します。

初めての輸出や輸出の拡大、あるいは海外進出を計画されているものづくり企業の皆様は是非ご参加ください。

1. 日 時 : 2015年1月19日(月) 13:30~15:00 (※13:00より受付開始)

2. 会 場 : アイメッセ山梨 4階 大会議室 (山梨県甲府市大津町 2192-8)

(地図) <http://www.yiso.or.jp/messe/access.html>

3. 内 容 : 第一部 講演 (80分)

※講演終了後、講師による<個別相談会(機械・環境分野)>を行います。

4. 講 師 : ジェトロ 輸出有望案件発掘支援専門家 村上 隆

<略歴>

総合商社で30年間、重電、産業機械など機械全般に亘る輸出及び海外事業投資に従事。内、米国駐在15年、特にシリコンバレーに長く駐在、現地の人脈豊富。2001年に中小企業向け海外展開を支援するコンサルタント、ジャイダックを創業、現在は代表を務める。法政大学ビジネススクール起業ゼミ担当講師を兼任。製造業、サービス業の海外進出、投資などでの講演多数。

5. 定 員 : 50名(先着順) ※定員に達した場合のみご連絡します。

※個別相談には事前のお申込が必要です。(先着順、3社程度)

6. 主 催 : ジェトロ山梨、やまなし産業支援機構

7. 参 加 費 : 無料

8. 申 込 方 法 : 以下 URL のイベント申し込みページで必要事項を入力・送信してください。

※はじめてご利用の方はユーザー登録が必要です。

<http://www.jetro.go.jp/events/item/20141107104/>

もしくは、裏面の「申込書」に必要事項をご記入の上、ジェトロ山梨 (E-mail : ymn@jetro.go.jp、または Fax : 055-244-1231) までお申込みください。

9. 申 込 締 切 : 2015年1月13日(火)

10. お問合わせ : ジェトロ山梨 TEL : 055-220-2324 FAX : 055-244-1231 担当 : 佐藤、尾山

申 込 書

ものづくり中小企業の海外販路開拓**～成功に向けた戦略と秘訣～**

・ 貴社名：

・ お申込代表者：

・ 業種：

・ TEL：

・ E-mail：

・ 企業規模（いずれかに○を付けてください）：

大企業 ・ 中小企業 ・ 地方自治体 ・ その他（ ）

・ 参加者名（参加者全員のお名前を記載願います）：

<個別相談会（機械・環境分野）>

参加のご希望（どちらかに○をつけてください）： 希望する ・ 希望しない

個別相談会での質問内容（適切なアドバイスと資料準備のため、できる限り具体的にご記入下さい）

送付先：JETRO山梨 担当：佐藤、尾山
E-mail：ymn@jetro.go.jp FAX：055-244-1231
締め切り：2015年1月13日（火）

ご記入いただいたお客様の情報は適切に管理し、本セミナー運営のために利用します。

お客様の個人情報保護管理者：JETRO山梨貿易情報センター所長 TEL：055-220-2324